



# IRPA

Outil de gestion RH

## Indice Relationnel Pour l'Action Rapport # 1

**PROFIL DE POSTE**

**CANDIDAT**  
**COMPAGNIE**

**Vendeur**

Partenaire affilié




 **SYLVAINCHASSÉ.COM**



## Indice Relationnel Pour l'Action - IRPA

**NOTE :** Ce document, servant à prédire les tendances relationnelles du candidat, est soumis sous toute réserve et s'adresse aux gestionnaires ayant reçu la formation de base IRPA

Cette personne... :

	CANDIDAT	Vendeur
10 Passionné ( <i>Passif-Agressif</i> )	0	0,00
11 Prudent ( <i>Évitant</i> )	0	0,00
02 Vigilant ( <i>Parano</i> )	0	1,00
08 Émotif ( <i>Dépressif</i> )	0	1,00
06 Réservé ( <i>Schizoïde</i> )	0	2,00
04 Meticuleux ( <i>obsessif</i> )	0	4,00
01 Circonspecte ( <i>Anxieux</i> )	0	5,00
03 Théâtral ( <i>Histrionique</i> )	0	5,00
09 Conciliant ( <i>Dépendant</i> )	0	5,00
05 Confiant ( <i>Narcissique</i> )	0	6,00
07 Performant ( <i>Type A</i> )	0	8,00

JUG	0	BOX	0	EMP-INF	0	APT-DÉC	0
Moyenne	4,00	Moyenne	2,00	Moyenne	4,00	Moyenne	3,00

**INFORMATION :** Nos traits de personnalités dominants (en rouge ou noir) sont ceux perçus habituellement dans notre entourage professionnel et privé. En jaune, nous trouvons nos traits subtilement influents qui nous procurent un équilibre... ils ne sont pas dominants à « l'extérieur » de nous, mais ils influencent tout de mêmes nos pensées et nos choix en symbiose avec nos traits dominants. En vert, il s'agit de la zone de notre personnalité que nous ne choisissons pas d'expérimenter habituellement ou en ce moment. Bref, ce tableau présente une sorte de « miroir-en-morceaux » de ce que nous projetons à l'extérieur de nous et non pas une représentation « fidèle et complète » de « qui nous sommes réellement ». Rappelons nous en effet que nos relations aux autres sont conséquentes de la petite partie de qui nous sommes que nous choisissons d'explorer et de projeter à l'extérieur de nous-mêmes. Rappelons nous aussi que nous pouvons choisir, faire un nouveau choix, à chaque instant. Nous sommes les seuls maîtres de nos pensées, de nos choix, et de nos actes...

février-17

(819) 460-1165  
www.irpa.pro

PROFIL DE POSTE

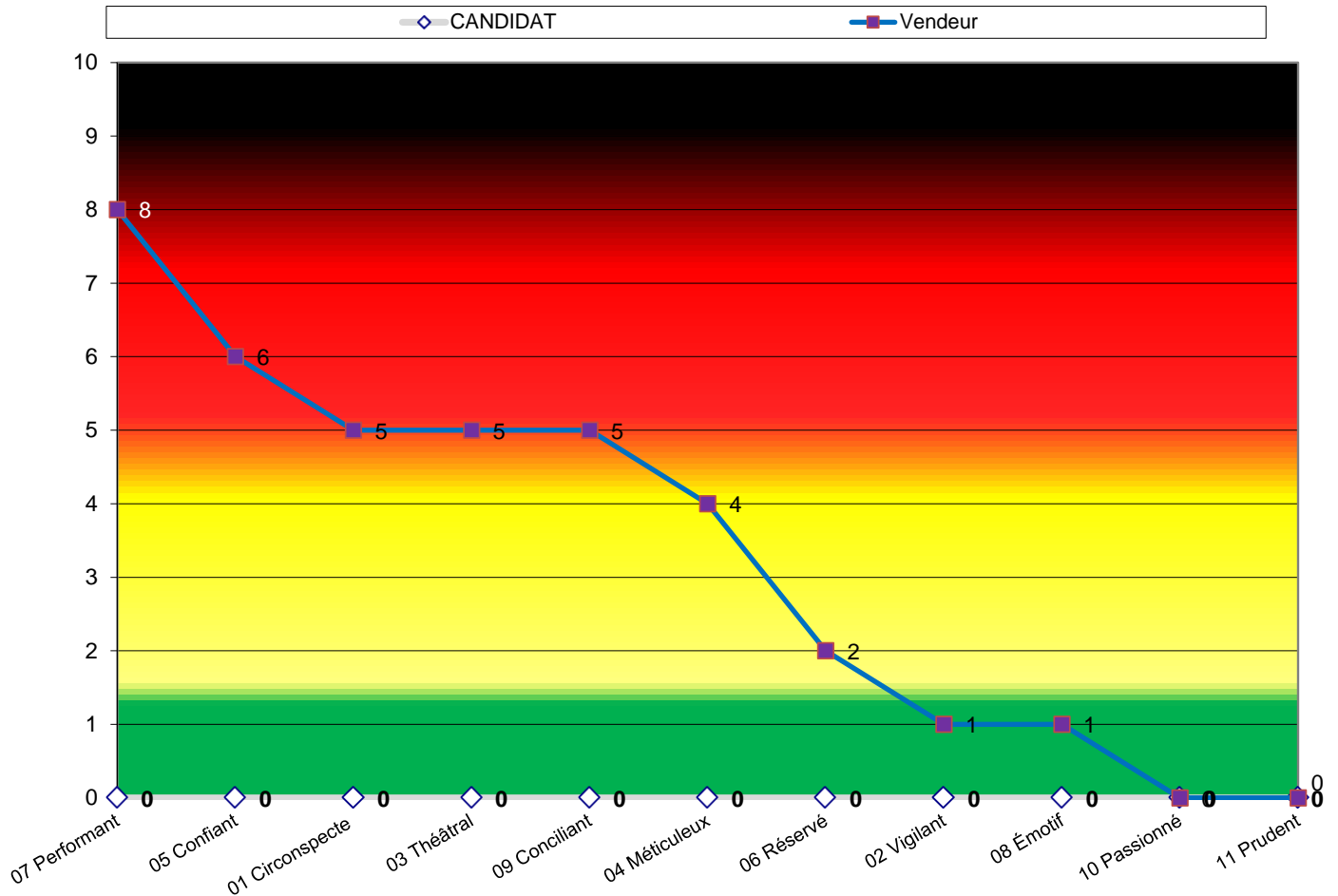
Vendeur

CANDIDAT



**IRPA**  
Outil de gestion RH

## Indice Relationnel Pour l'Action - IRPA



Partenaire affilié



**IRPA**  
Outil de gestion RH

**SYLVAINCHASSÉ.COM**

<b>CANDIDAT</b>
<b>PROFIL DE POSTE</b>
<b>Vendeur</b>

Votre expert en stratégies d'affaires et en marketing

[www.sylvainchasse.com](http://www.sylvainchasse.com)

Téléphone sans frais : 1 877 771-5494

735, rue Ste-Anne, bureau no.1, Saint-Hyacinthe (QC) J2S 5G6

**février-17**